



Créée en 2006, la société URBASOLAR est très vite devenue un acteur majeur du secteur de l'énergie solaire photovoltaïque, sur un marché en pleine expansion. Présente en France métropolitaine, et dans les départements et territoires d'outre mer, avec un chiffre d'affaire global qui ne cesse de croître, l'ambition du groupe URBASOLAR est la croissance et la conquête de marchés avec le support et l'expertise reconnue de toutes ses équipes.

## **Business Development Manager (H/F)**

### **MISSIONS & OBJECTIFS**

Vous contribuerez au développement des filiales, en assurant un lien constant avec les services fonctionnels de l'entreprise.

#### **- Développement des filiales :**

- Suivre les besoins et solutionner les questions courantes posées par les filiales.
- Collecter et mettre à disposition des filiales les différents supports d'URBASOLAR (calculateurs financiers et économiques, diaporamas, dossiers d'offres, contrats, outils techniques...)
- Collecter auprès des différentes filiales toutes les informations permettant un reporting mensuel de leur activité et les accompagner dans la mise en place et le suivi du reporting et des tableaux de bord d'activité.
- Tenir à jour les bases de nos outils (coûts des centrales, coûts de maintenance, coûts de raccordement, taux et durées de crédit, taux de marge objectifs, bases de données de productibles...)

#### **- Lien avec les services fonctionnels**

- Sur les missions courantes (technique, logistique, administratif, commercial et marketing)
- Sur la continuité du service en cas d'absence de votre supérieur hiérarchique.

Vous reporterez directement au Directeur Général Délégué d'URBASOLAR.

### **PROFIL**

- Diplôme Ecole de Commerce ou équivalent.
- Maîtrise des outils financiers et informatiques.
- Connaissance souhaitée du monde du photovoltaïque.
- Expérience professionnelle de 3 à 5 ans.

Doté d'un bon sens relationnel, vous aurez à faire preuve d'autonomie et de rigueur dans l'accomplissement de vos missions.

Motivé, vous vous savez vous adapter à des situations de travail qui évoluent au rythme d'une croissance constante.

Type de contrat : CDI

Poste basé à Montpellier

### **SALAIRE**

- 32 à 35 000 euros.