

Société créée en 2006, leader français des applications photovoltaïques intégrées au bâtiment, en très forte croissance et opérant sur l'ensemble du territoire français, propose un poste de :

INGENIEUR D'AFFAIRES GRANDS COMPTES

De formation :

- Ingénieur avec compétence complémentaire financière
- ou Ecole de Commerce avec expérience dans le secteur du bâtiment,

Vous avez 8 à 15 ans d'expérience réussie dans le secteur de la construction ou en Bureau d'Etudes avec suivi terrain.

Dans tous les cas vous disposez d'une double compétence technique et finances/marketing. Vous avez l'expérience du travail en équipe et du suivi de projets. Vous savez établir des budgets et des business-plans.

Vous êtes autonome, sérieux, honnête, rigoureux, dynamique. Vous savez convaincre et avez l'expérience de l'interface avec des décideurs.

Vos principales missions :

- Après analyse du cahier des charges du propriétaire du bâtiment et de la configuration du site, vous transmettez au bureau d'études interne les informations nécessaires à l'étude de faisabilité
- Vous qualifiez le contexte et vous êtes capable d'évaluer les risques sur des projets complexes
- Vous établissez le chiffrage de l'opération et le business-plan du projet pour l'investisseur
- Vous rédigez le dossier d'offre
- Acteur de terrain disposant d'une grande autonomie, vous présentez l'offre au propriétaire du bâtiment, mener les négociations, et gérez la relation commerciale jusqu'à l'achèvement complet de la centrale
- Vous maintenez une veille concurrentielle permanente.

Basé de Toulouse à Marseille, rattaché à la Direction Commerciale et en interface avec les services techniques de l'entreprise, vous participez au développement de l'activité. Ce poste prévoit une rémunération de 45k€ à 65k€, incluant variable, selon expérience.

Envoyez votre candidature, lettre de motivation et CV à rh@urbasolar.com avec pour référence intitulé du poste.