

Montpellier, le 23 novembre 2009

URBASOLAR créée en 2006, leader français des applications photovoltaïques intégrées au bâtiment, en très forte croissance et opérant sur l'ensemble du territoire français, propose un poste de :

## **RESPONSABLE DE FINANCEMENTS DE PROJETS**

### **MISSIONS :**

Rattaché au Directeur des Financements de projets, vous assurez les missions suivantes :

- Information et formation de nos équipes commerciales sur les solutions de financement des projets,
- Assistance de ces équipes commerciales et de nos clients dans les modélisations financières prévisionnelles,
- Accompagnement de nos clients porteurs de projets d'investissements en centrales solaires pour les aider à optimiser les financements nécessaires,
- Mise en place de nouveaux outils de simulations tenant compte des spécificités des projets,
- Suivi du « pipe » de l'ensemble des projets,
- Intervention sur le montage et le suivi des dossiers de crédit,
- Suivi des relations avec nos partenaires financiers (banques, fonds d'investissements, investisseurs privés..), ainsi que nos solutions de financement des ventes,
- Sous le contrôle du responsable de la comptabilité, tenue à jour des Business Plans (conso comptable et conso économique) d'Urbasolar intégrant l'ensemble de ces projets.

### **COMPETENCES SOUHAITEES :**

#### Formation (niveau / domaine) :

De formation supérieure :

- Ecole de Commerce ou
- Ecole d'Ingénieurs- complété par un MBA ou une option finance.

#### Expérience :

Vous bénéficiez d'une expérience réussie de 3 à 5 ans :

- en financement de projets ou
- en financement d'entreprises (établissements financiers, capital investissement,...)

De par vos précédentes fonctions, vous avez par ailleurs un réseau de contacts auprès d'organismes financiers.

### **APTITUDES SPECIFIQUES**

Personnalité dynamique, dotée d'un excellent relationnel et d'un authentique intérêt pour les métiers de la finance :

- Vous savez déceler toutes opportunités pour convaincre les investisseurs,
- Vous avez une solide aptitude à travailler avec rigueur et efficacité dans des calendriers parfois tendus.

Rattaché au Directeur des Financements de projets, vous assurez les missions suivantes :

- Assistance de nos équipes commerciales et de nos clients dans les modélisations financières prévisionnelles,
- Intervention sur le montage et le suivi des dossiers de crédit,
- Suivi des relations avec nos partenaires financiers (banques, fonds d'investissements, investisseurs privés..), ainsi que nos solutions de financement des ventes.
- Information et formation des équipes de ventes sur les solutions de financement des projets,
- Mise en place de nouveaux outils de simulations tenant compte des spécificités des projets
- Accompagnement de nos clients porteurs de projets d'investissements en centrales solaires pour les aider à optimiser les financements nécessaires

**TYPE DE CONTRAT/ DUREE** : CDI- Temps plein

**REMUNERATION** : A définir selon profil